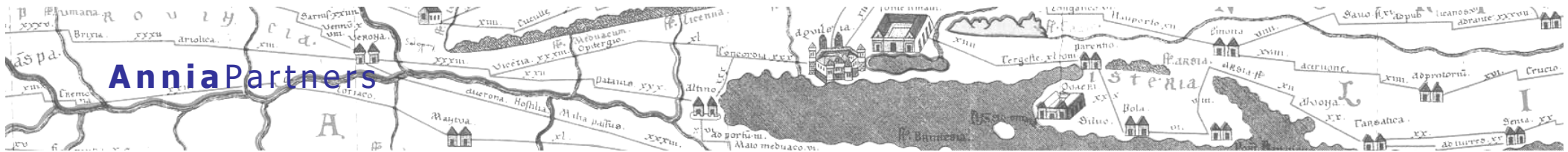




# AnniaPartners

venture advising

Company profile



## AnniaPartners

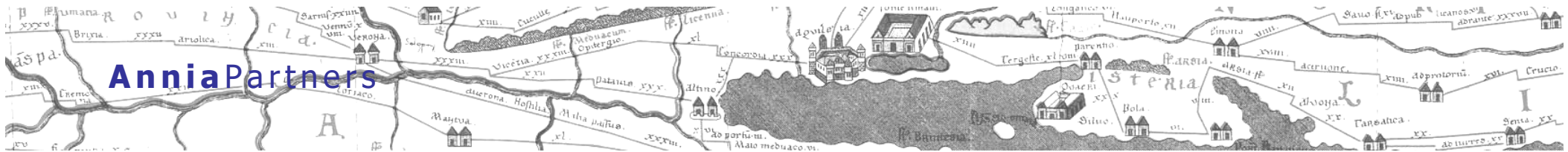
4 C, per spiegarvi come la pensiamo. Semplicemente.

*Curiosità, Creatività  
Competenza, Condivisione*

Siamo **Curiosi**, cerchiamo il nuovo, quello che ancora non c'è; o forse c'è, ma nessuno l'ha ancora scorto, ben nascosto o dimenticato in qualche cassetto, in qualche archivio... Non cerchiamo per forza il nuovo in assoluto; se c'è, e possiamo lavorarci, tanto meglio.

Ciò che ci interessa veramente è **Creare**, aver a che fare con soluzioni innovative, anche ardite, ma che siano fattibili. Cerchiamo sogni da realizzare.

Per concretizzare un'idea, un'azione, un progetto, sapere e saper fare è fondamentale. Vogliamo essere **Competenti** e proattivi, imparare e applicare ogni giorno, e **Condividere** le sfide, superare gli ostacoli, resistere e persistere, provare e riprovare per vincere, insieme a voi.



**AnniaPartners**

## Overview

**AnniaPartners** nasce dalla volontà dei soci di disporre di un veicolo innovativo per **promuovere l'avvio di nuovi progetti imprenditoriali**, per la marcata convinzione che le opportunità di investimento, le idee innovative, i progetti profittevoli, non siano una merce rara, quanto *beni* la cui produzione è in invece in costante crescita, sospinti dalla sempre maggiore velocità con cui si trasmette la conoscenza e l'informazione.

E' necessaria tuttavia la **capacità di scoprire, distinguere e scegliere**, puntando sui progetti che più hanno possibilità di avere successo e di generare nel medio/lungo periodo interessanti ritorni per gli Imprenditori e gli Investitori.

**AnniaPartners** offre **competenze specialistiche, capacità imprenditoriali, un network di relazioni e collaborazioni di assoluto livello**, e le mette al servizio delle Vostre idee e dei Vostri progetti, affinché diventino realtà concrete, in grado di viaggiare lungo nuove, affascinanti strade.

*La Via Annia era un'antica strada consolare romana costruita nel 131 a.c. dal pretore Tito Annio Ruffo sull'opera già iniziata dal console Publio Popillio Lenate.*

*Percorreva l'arco adriatico, collegando Atria (Adria) ad Aquileia, passando per gli importanti centri di Patavium (Padova), Altinum (Altino) uno dei maggiori porti dell'alto Adriatico, prosperoso centro commerciale, e punto d'incontro e di smistamento dei traffici tra il nord e il Mediterraneo, e la città di Iulia Concordia (Concordia Sagittaria). Porta verso l'Est, arteria di scambi commerciali e di civiltà, lingue, arte e cultura, fu attraversata da numerosi imperatori che vi passarono con i loro eserciti per difendere il confine orientale dell'Impero.*

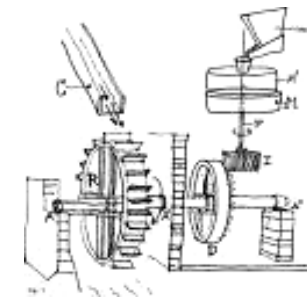


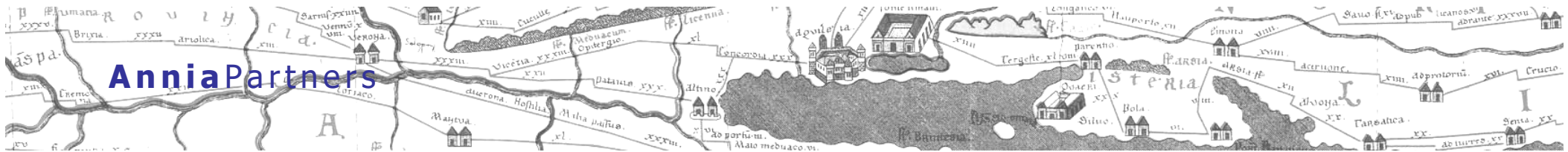
## Mission

**AnniaPartners** vuole assistere i propri Clienti nella **pianificazione, promozione ed attuazione** dei loro progetti di investimento, siano essi in **Italia** che all' **estero**.

Il nostro punto di partenza è il **Progetto**. Ci focalizziamo in particolare su progetti in fase di ideazione, quando è forte l'esigenza di portare conoscenza, esperienza e creatività nel **business planning** dell'operazione, proseguendo poi nell'assistenza alla realizzazione e quindi nella definizione della **struttura societaria** più adatta, nell'arrangement della **struttura finanziaria** ottimale e nello **start up** vero e proprio.

Sempre più spesso i progetti che analizziamo hanno una **valenza internazionale**: in un mercato globalizzato le opportunità di investimento si moltiplicano. E' necessario quindi avere capacità di scegliere e selezionare tra le diverse possibilità/proposte, e fornire gli strumenti necessari a intraprendere oltre confine. **AnniaPartners**, direttamente e attraverso il proprio **network** di collaboratori, fornisce strumenti ed esperienza per affrontare i **mercati esteri**.





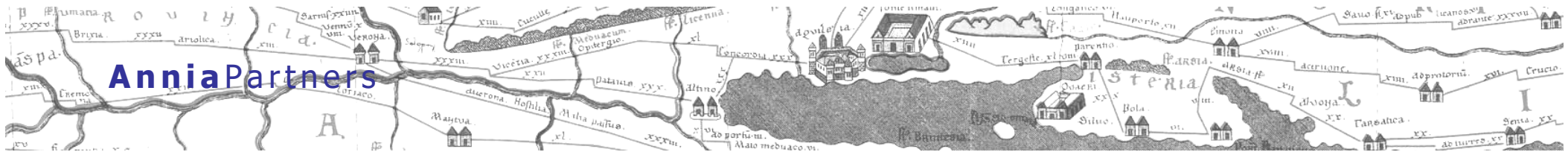
## Business Strategy

**AnniaPartners** segue progetti in fase di ideazione e/o sviluppo da realizzarsi tipicamente attraverso società il cui capitale è aperto sia a **soci istituzionali** che **privati**.

Concentrandoci sulla fattibilità del progetto in sé, non escludiamo a priori nessuna area d'investimento. Privilegiamo tuttavia i settori nei quali **nei prossimi 50 anni** si rivoluzionerà l'attuale modo di organizzare e sfruttare i fattori produttivi, in particolare le **risorse ambientali**, e il lavoro di persone che in conseguenza di migliorate **condizioni sanitarie, sociali e ambientali** avranno una più lunga vita biologica e lavorativa, nonché maggior **tempo libero** da dedicare alla famiglia, alla vita sociale e ai propri interessi extra lavorativi.

Settori nei quali già ora si possono individuare **opportunità di investimento** con ritorni di redditività interessanti e che rappresenteranno sempre più le priorità degli **investitori** più **attenti e dinamici**.

- ***Economia sostenibile***
- ***Innovazione tecnologica***
- ***Energia***
- ***Cura dell'Ambiente***
- ***New media***
- ***Entertainment***
- ***Tempo libero***
- ***Salute e benessere***
- ***Immobiliare di pregio e innovativo***



## Business Model

Il nostro modello di business prevede un'accurata **pre-valutazione** dei progetti che ci vengono segnalati, a cura dei **Partners** riuniti in comitato.

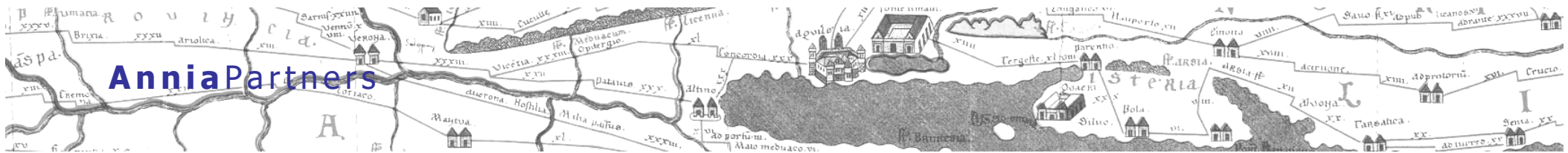
Vengono quindi **selezionati** i progetti che per **settore, dimensione, promotori** e **redditività** crediamo abbiano più di una possibilità di essere realizzati con **successo**.

A questi progetti **AnniaPartners** offre la propria **assistenza operativa** nonché, spesso, la possibilità di diventare veri e propri **partners dell'iniziativa**.

L'**organizzazione AnniaPartners** è molto **flessibile**: ai progetti partecipano di volta in volta gli advisors interni e gli specialisti esterni del nostro network **AnniaLab**, secondo le competenze e le esigenze, **integrandosi** se necessario alle strutture e ai consulenti del cliente.

Al fine di garantire un'operatività efficace ed efficiente anche all'**estero**, **AnniaPartners** ha avviato rapporti di collaborazione con business company e società di consulenza di grande **esperienza** su questi mercati, con ottime **reti relazionali** e profonda **conoscenza delle necessità** delle imprese italiane quando si muovono all'estero.

**AnniaPartners** e il suo network all'estero si muovono all'unisono, garantendo una **copertura totale** e una **supervisione costante** di tutte le fasi di progettuali.



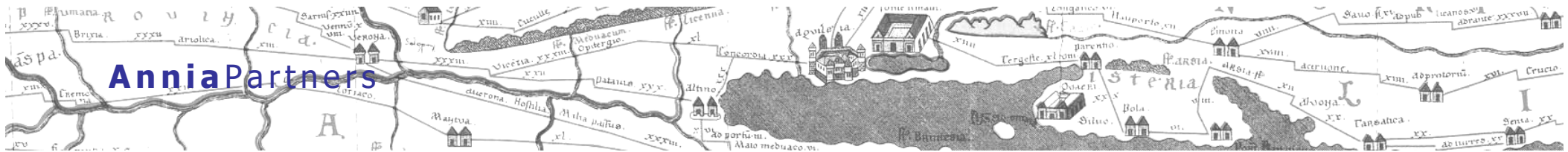
*Scegliere, Progettare  
Finanziare, Creare*

**Scegliere:** dopo l'invio, le vostre idee e progetti saranno sottoposti a uno **screening** iniziale. Superato lo screening ci conosceremo di persona in un **primo incontro**. Approfondiremo quindi il progetto e lo sottoporremo alla **valutazione** dei nostri partners e, se la valutazione sarà positiva, ci **accorderemo** su come proseguire assieme.

**Progettare:** con **AnniaLab** vi supporteremo nella progettazione del prodotto/servizio e nell'analisi della **fattibilità tecnica**. Ci occuperemo del **business planning**: analizzeremo la concorrenza e il mercato; studieremo come organizzare i fattori produttivi e portare in produzione; come pubblicizzare e vendere. Verificheremo la fattibilità economica e finanziaria e, se i risultati saranno davvero interessanti, passeremo alla **promozione** presso gli investitori.

**Finanziare:** **AnniaPartners** si attiverà per ricercare **ogni fonte di finanziamento** adatta a sostenere lo start up delle vostre iniziative. Non è escluso un nostro contributo diretto. In base alle necessità e al tipo di progetto, verranno contattati diversi investitori: fondi di investimento, banche e finanziarie; investitori privati e imprese industriali; enti che erogano finanziamenti agevolati e agevolazioni fiscali, in Italia e all'estero, e vi **assisteremo** in tutto il **processo di investimento**.

**Creare:** **AnniaPartners** e **AnniaLab**, in collaborazione con gli investitori, vi supporteranno nelle fasi di **prototipizzazione** e **sperimentazione**, nella definizione dell'organizzazione finale e, se tutto andrà bene, **accenderemo finalmente i motori!**



## Contacts

**AnniaPartners S.r.l.**

Via Lancieri di Novara, 3

31100 Treviso

Ph. +39 0422 1847003

Fax +39 0422 433335

info@anniapartners.it

www.anniapartners.it

Questo documento è tutelato dal diritto d'autore ed è a esclusivo utilizzo dei destinatari. I destinatari si impegnano a non duplicare, usare o divulgare, in tutto o in parte, le informazioni in esso contenute, se non per conto e nell'interesse di **AnniaPartners S.r.l.**, in accordo con gli scopi per i quali il documento è stato consegnato.



